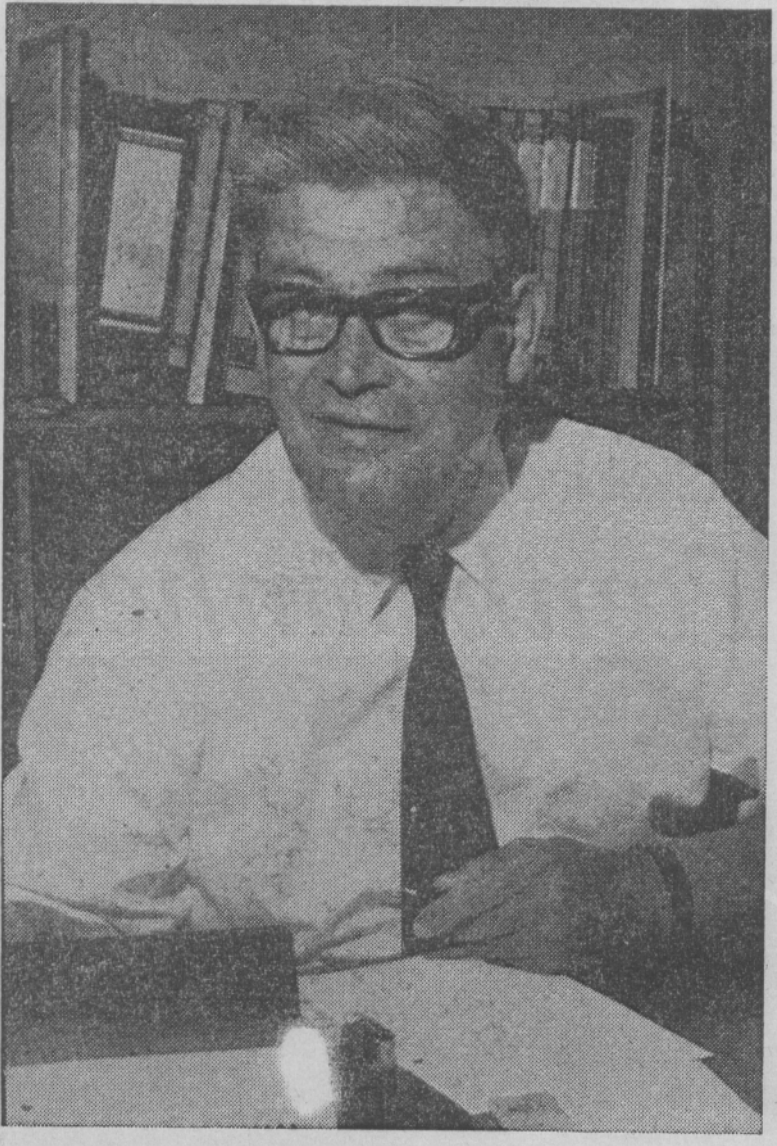


Tolerance er noget Uvæsentligt i livet

Samtale med forretningsmand, der jubilerer, og som har noget at sige om det, der betyder noget i tilværelsen



Grosserer Aage Lynøe.

Sagt med modifikation: Man skal ikke tage livet for tungsindigt, for man slipper alligevel ikke levende fra det. Men derfor kan der selvfølgelig godt være alvor med i spillet. Sådan siger den horsensianske forretningsmand Aage Lynøe, der driver virksomhed på Allégade, og som den 13. august kan fejre sit 25 års forretningsjubilæum. Lynøe hører til den glade og veloplagte del af menneskeracen. Derfor kan man simpelthen ikke undgå at komme i godt humør, når man er sammen med ham.

Forretningen startede på Fabrikvej i en lejlighed. Senere lejede han sig ind i en tidligere cigarfabrik på Allégade. I den første tid handlede han fortrinsvis med trævarer, ligesom han solgte børster. Men der kom en tid, hvor det var andre ting, der var mere brug for, og så gik Lynøe over i værktøjsbranchen. Som han siger: Har man tabt det ene spil, må man prøve at vinde det næste.

En dejlig tid i Horsens

- For at sige det lige ud: Vi har haft en dejlig tid i Horsens. Vi er blevet mødt med tillid, og det har vi prøvet at leve op til, siger Aage Lynøe. Grundlaget i de første år var min forretning med smedene, og dem leverer jeg da stadig til. Men i dag er det mest fabrikkerne, der er inde i billedet, og jeg sætter overordentlig stor pris på den tillid, man her har mødt mig med.

Jeg er agent for et elektrodefirma i Bryssel og for et tysk firma, der leverer loddebrændere. Inden jeg begyndte selv, var jeg ansat i et firma i København - på kontor. Jeg lavede vrøvl over, at jeg aldrig så varerne, og så blev jeg sendt til Fogs Jernhandel i Horsens og blev udlært i den branche. Efter soldatertiden blev jeg rejsende hos Fog. Indtil 1946. Så fik jeg den lyse ide, at der måtte være noget at gøre indenfor trævarebranchen.

Et godt sted at tage hen

Det store behov for disse varer - og ikke mindst til den pris vi kunne levere dem til - blev mindre, og derfor gik vi over til værktøj. Vi måtte simpelthen lære det hele fra bunden, og hvis ikke jeg havde haft min kone som finansminister samt gode medarbejdere, var det aldrig gået. Det kan være svært at drive forretning i dag, fordi der sker så store forandringer i alt indenfor industrien. Man skal følge med hele tiden. Det kan jo ikke nytte, at man køber nogle tusinde knibtænger hjem, hvis det er måleværktøj, der er brug for.

Jeg kan godt græde lidt over, at håndværket som sådant er gledet noget i baggrunden på grund af mekanisering og automatisering, men vi må altså følge med - og samtidig naturligvis undgå at få stress.

- Hvordan undgår man så det?

- Ved at have et godt sted at tage hen, nemlig hjem, hvor man kan snakke om tingene. Det er meget værdifuldt at have en kone, der er 100 pct. med i forretningen. Man kan have et problem, som synes helt uløseligt. Men når min kone og jeg så snakker om tingene, ser dem fra forskellig side, klares det hele. Jeg mener, at der ikke findes noget problem, som ikke med lidt god vilje kan løses.

Et muntert, virksomt liv

Det er efter min opfattelse rigtigt, at man skal stræbe efter et muntert og virksomt liv på jord. Kommer man til mennesker med en negativ indstilling, møder man også negativitet. Men møder man med en positiv indstilling, kan man få selv et negativt menneske til at blive positivt. Jeg er ikke nogen livskunstner, men jeg anser dette som noget væsentligt for alle. Og man lærer en masse af det.

Noget meget vigtigt, som også tæller med, er, at vi i vort lille hus ikke har haft sygdom, der har slået benene væk under os. Jeg tror såmænd ikke, jeg har haft to sygedage i de 25 år. Enhver forretningsmand kan have mange problemer at slås med, men skal han også have sygdom, er det ikke morsomt længere. Jeg har altså været fantastisk heldig, men desværre har man en tendens til at tage dette som noget selvfølgeligt.

En god og enkel leveregel

- Deres humør?

- Humør i en forretning smitter af på de folk, man beskæftiger. Hos os er vi ikke flere, end vi kender hinanden helt ind til knoglerne, og sådan skal det være. Vi er så få, at vi er nødt til at hjælpe hinanden, og

jeg har gudskelov aldrig mødt bagstræb. I en forretning som denne er der i høj grad tale om holdarbejde. Mit glade sind har jeg fra mine forældre. Min fars slogan var: „Det er ikke, hvad du er, men hvordan du er det“. Det er en god og enkel leveregel, og jeg har aldrig set min far i dårligt humør. Jeg vil da også gerne sige, at jeg altid har haft glæde af mine børn.

I vores forretning er det sådan, at jeg kan sælge, og min kone kan administrere. Det synes jeg er en god konstellation. Men der er to tal, jeg altid ser på hver måned, og det er, hvad jeg har til gode, og hvad jeg skylder. Afstanden mellem disse to skal altid være stor, forstået på den måde, at jeg gerne skulle komme til at skyldte mindre og mindre. Men vi ligger altid med et varelager på mindst 400.000 kr. Ellers kan vi ikke tjene industrien.

Vi skal med i fællesmarkedet

Fritiden?

- Vort sommerhus er vort paradys. Der bor vi fra begyndelsen af maj til sidst i september, og så slapper vi af med græsplæne og planter. Om vinteren kommer jeg meget i en forening, og så går jeg på sprogkursus. I øjeblikket er det fransk, fordi jeg ikke synes, man kan lære for meget, og fordi det er vigtigt at kunne andre sprog. Derfor kan jeg også snakke med firmaerne i Belgien og Tyskland, for det ville jo ikke nytte stort, at jeg bestilte ærter, hvis det var loddebrændere, jeg skulle have.

Sprog lukker døre op mange steder. Nu skal vi i fællesmarkedet, og så skal vi ikke gå og regne med, at dansk er et verdenssprog. Vi må lære at tale andre sprog, og det behøver ikke at gå ud over vort danske særpræg eller vor selvstændighed. Jeg mener, at det er vigtigt, at de unge lærer sig sprog, for i forretningslivet har man både brug for kontakt og tillid. Har man ikke det, går det kun en begrænset tid.

Medmennesker, ikke robotter

Iøvrigt er det min opfattelse, at vi skal forstå, at ens omgivelser er medmennesker, ikke robotter. Tolerance og medmenneskelighed er noget meget væsentligt i livet. Det kan måske godt engang imellem give øretæver at stole på alle. Men når en mand evt. har snydt mig een gang, kommer han ikke til det mere. Vi må simpelthen acceptere hinanden, som vi er, simpelthen med den bagtanke, at accepterer vi andre, må de også acceptere os, som vi er.

Derfor må vi acceptere fællesmarkedet og bestemt ikke gå rundt og tro, at vi skal leve af træskodans. Hvis vi fortsat vil stræbe efter at få skabt et for-

enet Europa, må vi ikke stille os udenfor EEC. I dag kan man ikke drive forretning ved bare at se en uge frem. Vi skal tværtimod prøve, om vi ikke kan se et eller to år frem. Derfor skal man også kunne snakke om tingene med sine medarbejdere og spørge: Hvad mener I? slutter Aage Lynøe.

På jubilæumsdagen vil der være reception i Håndværkerforeningen kl. 10-14. P. N.